Wir sind die Novitas BKK: Fast 400.000 Menschen verlassen sich auf unsere 930 Beschäftigten an 34 Standorten. Wir entwickeln uns in einem lebendigen Prozess zur fürsorglichsten Krankenkasse überhaupt. An diesem Prozess wirken Sie durch Ihre Mitarbeit aktiv mit.

Im Zuge des kontinuierlichen Ausbaus unserer Vertriebsorganisation suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Bereich B2B und B2C einen motivierten

Gebietsleiter im Außendienst (m/w/gn)

für die Regionen Köln, Niederrhein und Ruhrgebiet.

Ihre zukünftigen Aufgabenschwerpunkte: Ansprache von Versicherungsmaklern-/ und Vermittlern durch Kaltakquise - vor Ort und per Telefon, Direktvertrieb im Privatkundenumfeld, strukturierte Marktbearbeitung und proaktiver Aufbau eines Multiplikatorennetzwerkes in Ihrem Vertriebsgebiet, konsequente Angebotsverfolgung, Abschlusserzielung und professionelles After Sales bei Neukunden sowie die Detailplanung und Durchführung von Vertriebsveranstaltungen.

Wir wünschen uns: Eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung. Eine positive, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Leidenschaft für Verkauf und Beratung. Ein hohes Maß an Engagement, Motivation und einen ausgeprägten „Jagdinstinkt“ setzen wir ebenso voraus, wie eine zielgerichtete, strukturierte Arbeitsweise. Wenn Sie außerdem noch teamfähig, begeisterungsfähig, ehrgeizig und erfolgshungrig sind, dann sind Sie bei uns genau richtig. Hohe Mobilität und Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab. Erfahrungen im B2C- Vertrieb wären vorteilhaft.

Wir bieten Ihnen: Fantastische Verdienstmöglichkeiten, bestehend aus einem fixem Anteil nach den aktuellen tariflichen Bestimmungen, abhängig von der Qualifikation und der Berufserfahrung, zuzüglich einer erfolgsbezogenen Komponente ohne Limit. Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, technisches Equipment (Handy, iPad, Laptop usw.), professionelle Unterstützung durch den Innendienst, laufende Förderung durch gezieltes Coaching, ein wertschätzendes Betriebsklima in einem sympathischen und ambitionierten Team. Weiterhin umfasst unser Angebot neben modernem Arbeitsschutz und Gesundheitsmanagement auch die Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

Schwerbehinderte Bewerber (m/w/gn) werden bei gleicher Eignung/Qualifikation bevorzugt berücksichtigt. Die Stelle kann in Teilzeit oder Vollzeit besetzt werden.

Können wir Sie für diese Vertriebsherausforderung begeistern? Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung wird selbstverständlich vertraulich behandelt, Sie können diese über folgenden Link hochladen:

https://www.novitas-bkk.de/ueber-uns/karriere/onlinebewerbung/

Gerne steht Ihnen Frau Theven unter der Rufnummer 0203/545-8530 auch vorab für Rückfragen zur Verfügung.